



# VINSKI TURIZAM

dr Tatjana Pivac

Departman za geografiju, turizam i hotelijerstvo





## Vinski turizam



vinska industrija      turizam





- Poseta vinogradima - deo organizovanog putovanja još od vremena Velikih putovanja (Grand Tour)
- Sredinom 19. veka -specifično putničko interesovanje
- revolucija u saobraćaju i razvoj železnice
- socijalna revolucija i razvoj nove srednje klase koja je tražila kvalitetna vina zajedno sa aristokratijom
- publikovanje “Klasifikacija vina u Žirondi” (1855.)

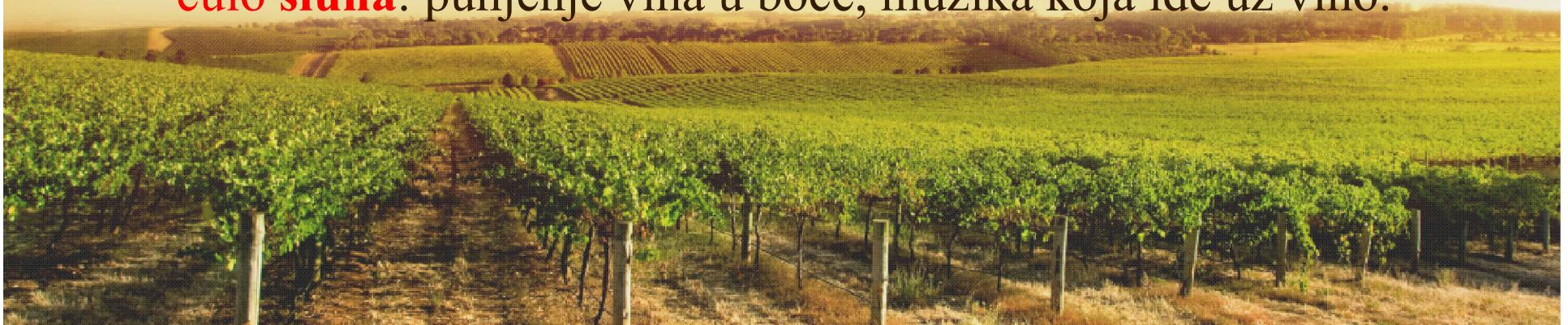


# turizam posvećen vinu → osećajno iskustvo



Iskustvo bi se moglo opisati kroz **pet čula**:

- **čulo ukusa**: vina lokalnih gastronomskih specijaliteta, svežeg grožđa, povrća proizvedenog u okolnim baštama, itd;
- **čulo mirisa**: grožđa, fermentacije vina, svežeg seoskog vazduha, pokošenog sena, miris cveća;
- **čulo vida**: najpre boja vina, prostrani vinogradi, arhitektura specifičnih kamenih vinogradarskih naselja na proplanku, kolorični festivali vina;
- **čulo dodira**: manifestuje se kroz praktični doživljaj proizvodnje, dizajn flaše, branje grožđa;
- **čulo sluha**: punjenje vina u boce, muzika koja ide uz vino.



# vinski turizam kompleksna pojava:

- ❖ kulturno je autentičan,
- ❖ povod je za brojne festivale posvećene vinu,
- ❖ utiče na arhitekturu naselja,
- ❖ edukativan,
- ❖ romantičan.





- “*Vinski turizam je poseta vinogradima, vinarijama, festivalima vina i izložbama koje se organizuju sa svrhom rekreacije*” (Johanson, 1997).
- Hal (Hall) i Makionis (Macionis): *vinski turizam - poseta vinogradima, vinarijama, vinskim festivalima i vinskim izložbama, pri čemu degustacija vina i/ili doživljaj atrakcija, vinogradarske regije predstavljaju primarne motive*” (Hall et al, 2000).



## *Šta uključuje vinski turizam?*

- vino i hrana

- degustacija vina





- **uživanje u okruženju**
- **dnevna ili višednevna rekreacija**
- **mnoštvo komplementarnih kulturnih prirodnih i drugih aktivnosti koje su dostupne u vinskom regionu.**

## *Koje su ekonomске i socijalne koristi od vinskog turizma u vinskom regionu i vinske industrije?*

- povećan broj posetilaca (domaćih i stranih) i ponovne posete,
- produžena dužina boravka i veća potrošnja posetilaca,
- veće zadovoljstvo posetioca zbog povećane preduzimljivosti prema turistima,
- povećana tražnja za prodaju vina “iz podruma”





# VINSKI TURISTI



## *Za kakvim doživljajem tragaju vinski turisti?*



- doživeti i iskusiti karakter oblasti, hranu, način života, i kulturne atrakcije,
- poseta prijateljima i rođacima,
- opuštanje i relaksacija,
- zabava i beg od stresa,
- promena okruženja i prilika za romantiku.



# Kategorije vinskih turista



Vinski turisti se mogu podeliti u **tri kategorije** (motiv/očekivanja):

- ***Slučajni ili radoznali vinski turisti***: potrebno im je da se osete prijatno na ulazu u vinariju, ne uplašeno. Potrebno im je da se informišu o vinu na zabavan i neformalan način.
- ***Zainteresovani vinski turisti***: potrebno im je da pronađu vina i informacije koje ne mogu dobiti u lokalnim prodavnicama pića kod kuće. Žele da otkriju nešto novo i da pokažu svojim prijateljima.
- ***Posvećeni vinski turisti***: žele još više informacija od Zainteresovanih vinskih turista. Žele priliku da razviju svoju intelektualnu sklonost još više, da budu priznati kao dobri poznavaoци i da probaju/kupe najnovija ili veoma retka vina.



Prema Italijanskoj vinskoj turističkoj asocijaciji, postoje četiri vrste vinskog turiste:

- **Stručnjak (profesionalac):** 30-45 godina starosti, dobro poznaje vino i vinski svet, može da diskutuje na svim poljima o vinu sa proizvođačem vina i može da sudi o dobrom i lošim stranama vina. Uvek se interesuje za nove stvari i spreman je da posveti mnogo vremena i energije u istraživanje.
- **Strastveni ljubitelj:** 25-30 godina starosti, dobro stojeći, voli vino i u njemu vidi mogućnost da veže prijateljstvo, uživa u hrani i istražuje okolinu. Uglavnom putuje sa prijateljima, neki od njih mogu biti Profesionalci i uvek je sa dobrim vinskim vodičem. Strastveno želi da uči, ali manje ozbiljno o vinu od Profesionalca.





- **Prepredenjak:** 40-50 godina starosti, zdrav, interesuje ga vino jer ponešto zna o njemu (može da ga razlikuje). Zadovoljan je osnovnim znanjem i lakše prima uticaje primedbi drugih nego neki iz prethodnih kategorija. Ističe poznato ime i lako se impresionira spoljašnjošću. Ponekad traži popust.
- **Pijanica:** 50-60 godina starosti, posećuje vinarije u grupi-nedeljom, halapljivo guta vino, traži da još kupi, ponekad sa vinom napuni gepek kola.



- Istraživanje ponašanja potrošača
- Proučavaju se **unutrašnji** (pr. motivacija, navike i verovanja, obrazovanje, način života) i **spoljašnji** (pr. demografske, referentne grupe i kultura) faktori koji utiču na donošenje odluka.



*“vinski turisti su posetioци vinograda,  
vinarija vinskih festivala i vinskih  
prodavnica sa ciljem odmora”*



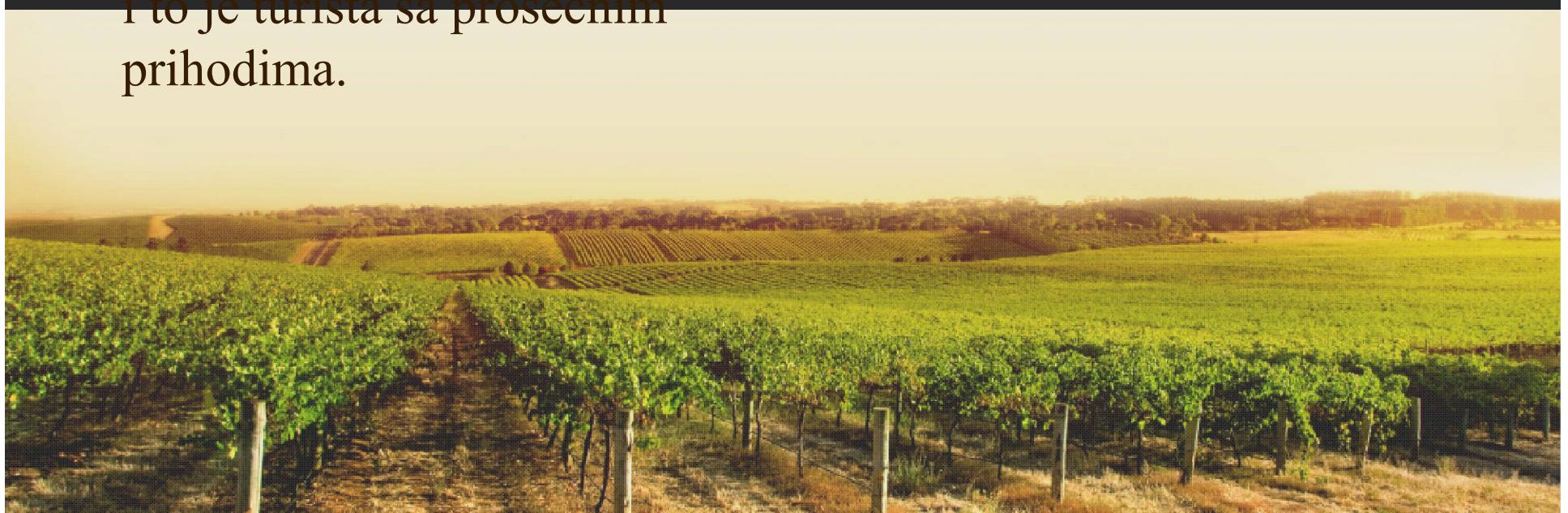


## *Demografski profil*

- Detalji kao pol, godište, prihodi, poreklo, daju podatke o tome ko su stvarno vinski turisti.
- starost vinskog turiste se kreće između 30 i 50 godina i to je turista sa **prosečnim** prihodima.

## *Psihološki profil*

- psihološki podaci (kao što su motivi, način života, interesovanja, odnosi i vrednosti) ne mogu biti tako jednostavno prikazani kao demografski.





## MOTIVACIJA VINSKOG POTROŠAČA

### 10 glavnih razloga:

- da degustiraju vino,
- da steknu znanja o vinu,
- da iskuse samo mesto gde se vino nalazi (npr. susret sa vinarom, vinski podrum i vinograd),
- da budu u ruralnom okruženju (lepota vinograda, uče o poljoprivredi i agro-turizmu),
- da nauče kako se slažu hrana i vino-kulinarski turizam,
- da se zabavljaju (festivali vina),
- da uživaju u kulturi vina (romantika i elegancija),
- cene arhitekturu i umetnost,
- žele da se upoznaju sa ''zelenim'' aspektima eko-turizma,
- da uživaju u zdravstvenim aspektima vina.





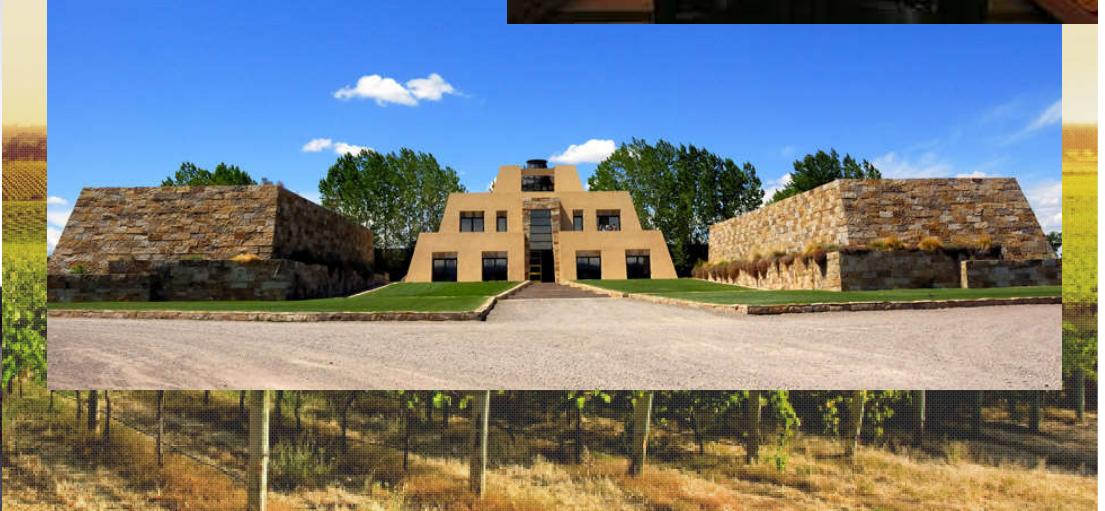
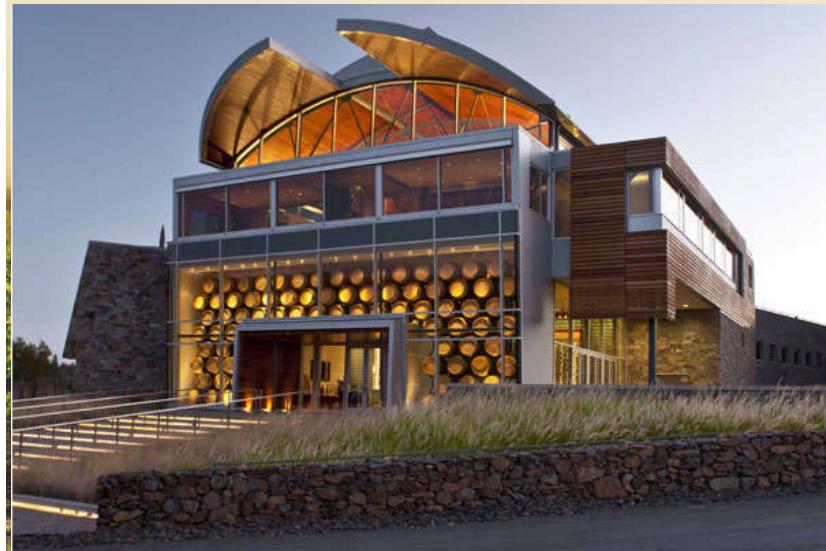
## USLUGE U VINSKOM TURIZMU

- Turisti očekuju potpuni čulni doživljaj.
- pažnja na smeštaj, restorane, gostoprimstvo, vrednost, kvalitet i autentičnost atrakcija...
- Preporuka vlasnicima vinarija i vinskih podruma → namenu svojih objekata ne izjednačavati sa vinotekama, kojima je osnovna funkcija prodaja vina.
- **Turisti traže lično iskustvo**



- Postoji više različitih načina da vinarija, podrum, budu posebni i vredni pamćenja za posetioce:

- Dizajn i fizički izgled vinarije/ulaz u podrum i njihovo smeštanje u prirodu ili predeo koji ih okružuje,
- Unutrašnji ambijent,
- Usluga i atmosfera koje stvara osoblje,
- Kvalitetan proizvod-vino.



- **Ulaz-laka dostupnost**, adekvatni putokazi koji vode do vinarije,
- **Natpis-obavezne oznake** na ulaznoj kapiji, odnosno na ulazu u vinariju, informacije o radnom vremenu = povoljan prvi utisak
- **Parking** za automobile-postojanje parkinga je važno da posetioci ne bi doživeli zbrku oko toga gde da parkiraju, sređen parking, bez rupa i blata na putu





- **Krajolik-stil**, održavanje i izgled krajolika pomaže da se stvori dobar prvi utisak
- **Spoljašnji izgled zgrade**-izabratи stil koji reflektuje sliku proizvoda (istorijski, folk, rustični, moderan), ali da bude autentičan. Posvetiti pažnju detaljima, biti kreativan i funkcionalan
- **Doslednost imidža**-izgled ulaza u podrum i njegova unutrašnjost treba da su u skladu sa proizvodom

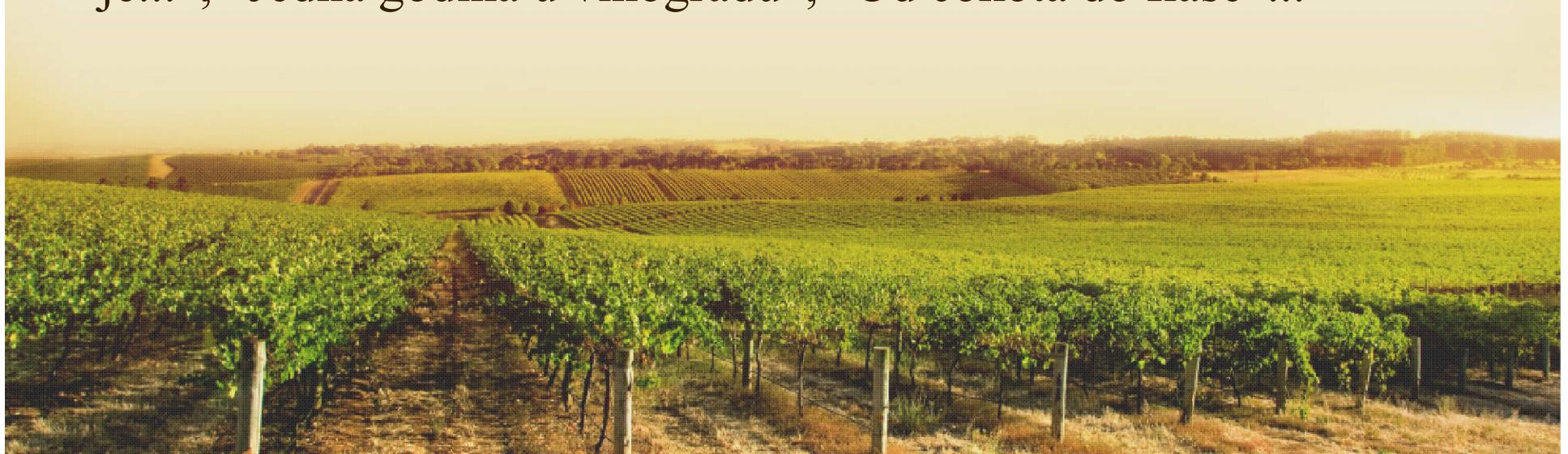


- **Pažnja spoljašnjim mestima** -spoljašnjim objektima, kao što su mesta gde se ljudi zadržavaju na terasama, mora se pokloniti velika pažnja.
- **Prostori za decu**





- **Zidovi**-prostor zidova se može iskoristiti da se posetioci obrazuju o vinima na suptilan i interesantan način, kao što su istorija vinograda-stare slike ako je to vinarija sa značajnom istorijom i nasleđem, kolekcija proizvoda date vinarije, sertifikati, medalje osvojene na takmičenjima i izložbama vina i sl.
- **Informacije o vinu**-informacije o vrstama grožđa, berbi, kako se pravi vino, kako klima utiče na ukus. Napraviti edukativne postere na različite teme: “Kako se pravi naše vina”, “Naš glavni proizvod je...”, “Jedna godina u vinogradu”, “Od čokota do flaše”...





- **Upotreba i reklama lokalnog talenta**-povezati se sa lokalnim umetnicima i ako, vinarija raspolaže sa dovoljno prostora, napraviti izložbu slika, skulptura, keramike...Na ovaj način vinarija postaje zanimljivija, a postoji mogućnost i da izloženi radovi budu prodani=korisno partnerstvo umetnosti i vina
- **Promovisanje najboljeg** iz šireg regionalne-informacije, fotografije Nacionalnog parka, zaštićenog prirodnog dobra, izložba predmeta iz kulturnog nasleđa i sl. daju posetiocu nešto više od podruma u kome se vrši degustacija/kupovina vina
- **Osoblje**-mora biti edukovano. Na raspolaganju turistima stalno mora biti izvrstan poznavalac vina i proizvoda, koji poznaće kulturu vina i koji je dobar poznavalac turističkih znamenitosti u okruženju



# VINSKI TURIZAM KAO VINSKI POSAO/AKTIVNOST



- suštinski posao za mnoge male vinare
- za ostale vinare, vinski turizam može biti sekundaran posao, važna potencijalna uslužna delatnost koja se ispoljava kroz kanale prodaje, promocijone kanale i/ili edukaciju potrošača.
- veliki broj nedavno osnovanih malih vinara prodaje većinu svog vina na "podrumskim vratima".
- Očigledna korist: povećana prodaja zbog većeg broja posetilaca.



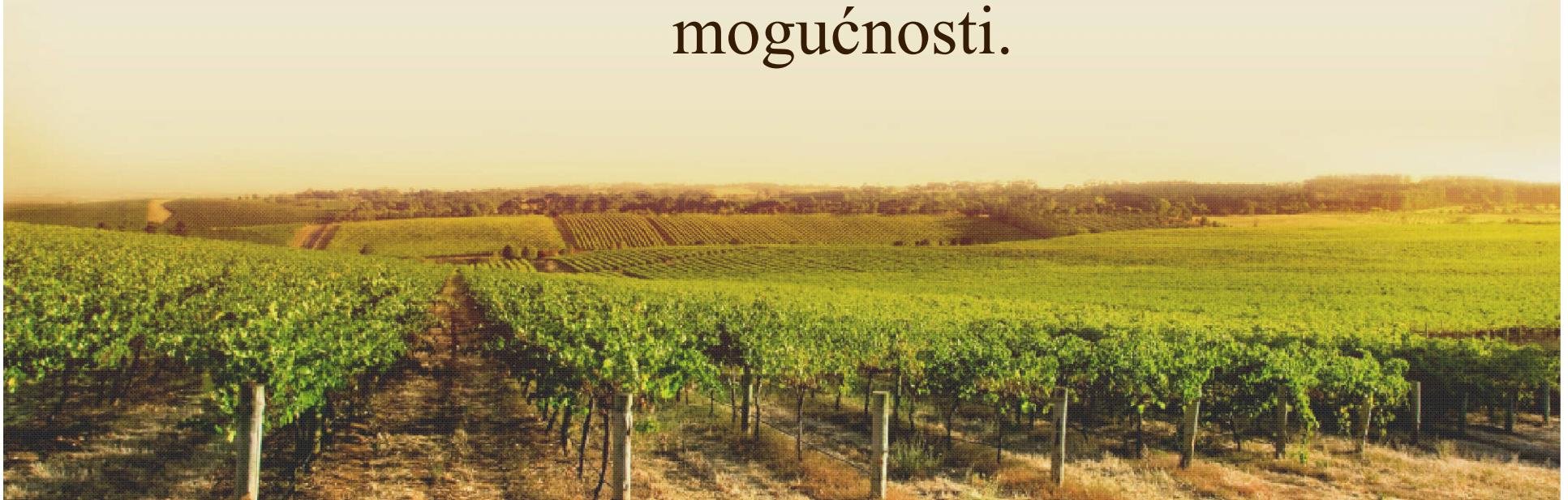
# Prednosti

- **Povećana izloženost** potrošača proizvodima i povećane mogućnosti probanja proizvoda,
- **Informisanost i privrženost marki** stvaraju veze između proizvođača i potrošača, kupovina markirane robe,
- **Povećana dobit** od direktne prodaje potrošačima, izostavljeni su troškovi distributera,
- **Marketinška obaveštenost o proizvodima.** Proizvođači vina mogu brzo da profitiraju i da dobiju povratnu reakciju potrošača o njihovim trenutačnim proizvodima i dobijanju suda o dodavanju novih u njihov proizvodni lanac,
- **Marketinška obaveštenost potrošača.** Posetioci vinarija mogu se kontaktirati mail listom i mogu da razvijaju potrošačku bazu podataka,
- **Mogućnost edukacije.** Posetioci vinarija pomažu u informisanosti i razumevanju vina i vinske industrije, a poznavanje i interesovanje dovode i do povećanja dobiti.



## Nedostaci

- **Povećanje cena.** Rast cena ne sme da smanji kvalitet degustacije, hrane i drugih usluga,
- **Potreban kapital.** Vinarija mora biti atraktivna i da nudi odgovarajuće mogućnosti.



Korist od vinskog turizma za lokalne zajednice je mnogo veća od vidljivog ekonomskog učinka:



- *Efekat multiplikatora*
- *Mogućnosti zaposlenja*
- *Promene*
- *Poboljšani objekti za meštane*





- *Očuvanje okoline, kulture i nasleđa*
- *Uzročnik razvoja stanovništva*
- *Poboljšane usluge transporta*
- *Mogućnosti za obrazovanje*
- *Širi socijalni izgled*
- *Potreba da se turizam planira*



- Veliki broj projekata Evropske Unije
- Primena projekta obuhvata sledeće aktivnosti:
  - Postavljanje mreže, uključujući organizaciju banke podataka;
  - Odabir i renoviranje tradicionalnih vinarija da bi se u centar pažnje stavio “živi muzej” proizvodnje vina;
  - Uspostavljanje Evropskog festivala za tradiciju proizvodnje vina, koji bi bio domaćin u svim zemljama članicama u vreme berbe grožđa i koji bi uključivao razmenu kulturnih događaja i grupa između regiona;
  - Uvođenje različitih događaja, npr. seminara o probanju vina i proceni, izložbama, vinskim turama,;
  - Stimulisanje ekonomskih aktivnosti usmerenih na vino promovisanim marketinškim aktivnostima kroz mrežu, uključujući proizvodnju vodiča za razumevanje vina, inter-regionalne izložbe vina, seminare i konferencije.



# VINEST



**VINEST** je jedinstvena mreža koja promoviše male evropske vinske oblasti u cilju zaštite i poboljšanja raznovrsnosti i posebnosti svojih vina, zemlje i kulture.

Vinest je Evropska mreža za razmenu iskustva i znanja u vinskom sektoru

## Vinest:

- Promoviše komunikaciju i saradnju između vinskih oblasti;
- Štiti teritoriju;
- Održava tradicije.

Vinest ima za cilj da:

- poboljšava kvalitet proizvoda u svakoj oblasti;
- povećava prisustvo turista u malim vinskim proizvodnim oblastima;
- poveća broj mladih ljudi koji rade u sektoru vina;
- štiti prostor od bilo kakvih promena koje mogu da budu štetne;
- očuva tradiciju.

Partneri su iz Austrije, Italije, Slovenije, Mađarske, Španije i Nemačke. Vinest projekat je započet 1998. godine, a od decembra 2004 VINEST Mreža je registrovano udruženje



## Kijevska Inicijativa: Wine Culture Tourism Exchange (WCTE)



- Ovaj projekat će istražiti kako se vinski kulturni turizam razvija u korist sva tri sektora koja su uključena.
- uključuje: Jermeniju, Azerbejdžan, Gruziju, Ukrajinu i Moldaviju. Grčka je uzela važnu ulogu u projektu od samog početka, a i Turska je sada aktivni član. Druge države i crnomorskog regionu su pokazala interesovanje i učestvovanje: Bosna i Hercegovina, Bugarska, Hrvatska, Srbija, Crna Gora, Makedonija, Rumunija



# RECEVIN (Red Europea de Ciudades del Vino)



- **RECEVIN** (Red Europea de Ciudades del Vino), mreža gradova proizvođača vina čiji je cilj poboljšanje životnog standarda rezidenata u tim gradovima putem promocije vinske kulture i razvoja vinskog turizma.
- više od 800 evropskih gradova vina uglavnom grupisanih u nacionalnim asocijacijama.
- Cilj mreže je da se poboljša kvalitet života stanovnika koji pripadaju Vinskim gradovima.

RECEVIN insistira na sledećim aspektima:

- Promocija ''vinske kulture''
- Turizam
- Urbanizam
- Arhitektonsko nasleđe i pejzaž
- Istorijско и društveno nasleđe
- Posao
- Obuka





# VINSKI PUTEVI





Vinski put je sinonim za obilazak vinskih podruma uz degustaciju vina i uživanje u lokalnoj hrani.

*Vinski put* predstavlja poseban oblik prodaje vina, ugostiteljskih, turističkih i poljoprivrednih proizvoda jednog vinarskog kraja. Njega čine prirodne lepote, specifičnosti okoline kroz koju put vodi, kulturno-istorijske znamenitosti, tradicija i posebnost vinogradarskog područja.



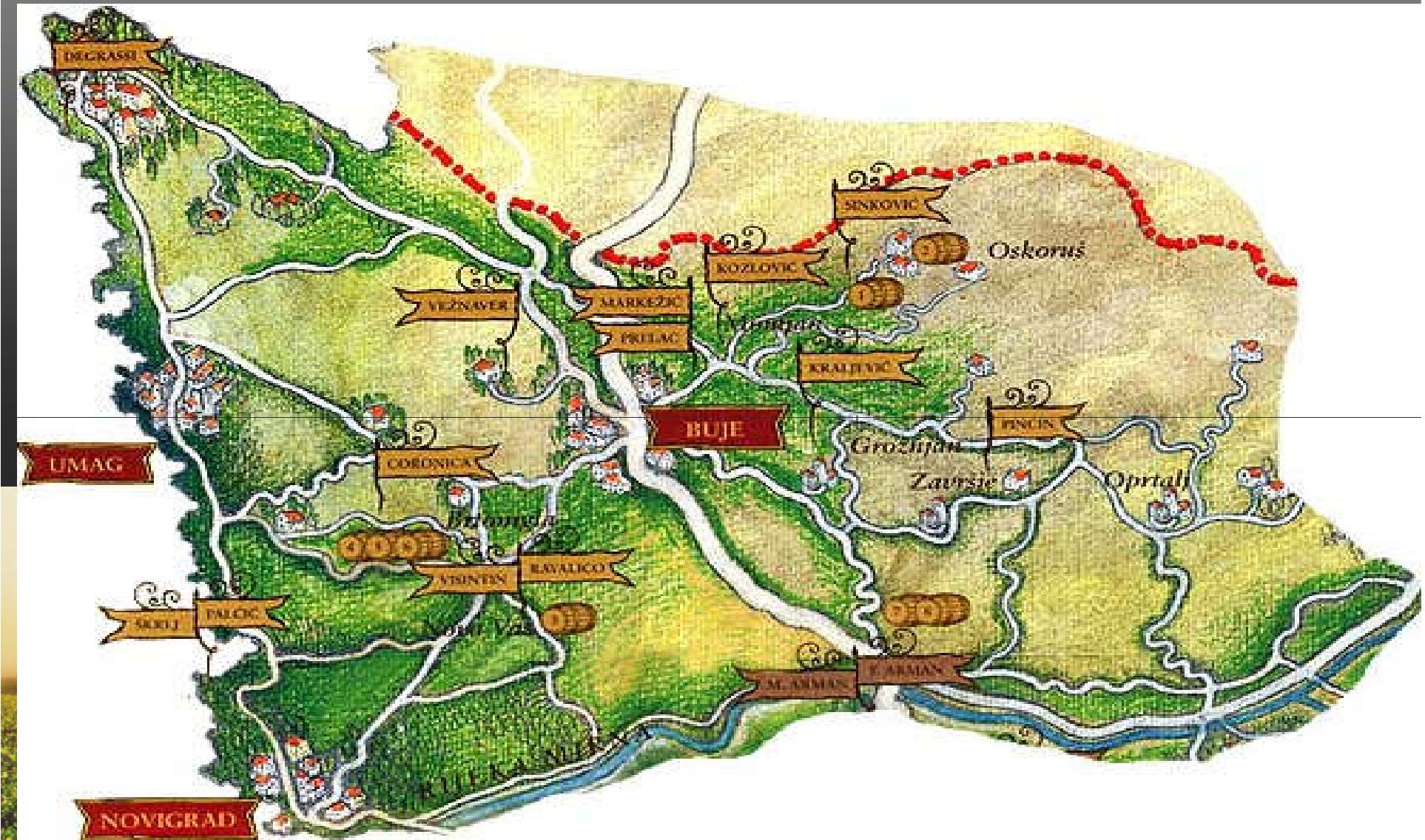
# ROUTE DES VINS DE BLAYE





www.icellanature.com  
**ICI & LA NATURE**  
Walk & Bike in France





# WINE ROUTES RRUGËT E VERËS VINSKI PUTËVË

WINE ROUTES MAP  
HARTA E SHTIGJEVE TË VERËS  
MAPA VINSKOG PUTA



← 1.5km PETROVIC | KULLA LAME UKËS









- Prvi vinski putevi (“der Heurige” ili “der Buschenschank”) su otvoreni pre više od 200 godina.
- Austrogarski car Josip II 17. avgusta 1784. doneo je zakonski propis koji dopušta prodaju vina i hrane u vinogradima.
- Prvi nemački vinski putevi su nastali 1934-1936., kada je zbog rekordnih berbi grožđa dosta opala cena vina i javili su se problemi sa njegovom prodajom, odnosno ugrožena je egzistencija velikog broja vinara
- Slovenija ima dugu tradiciju vinskog turizma, naročito uz pogranična mesta sa Austrijom. Međutim, planska gradnja vinskih cesti je započela tek 1980., projektom “Vinske turističke ceste Slovenije”.



# KORISTI OD VINSKOG PUTA

- Obogaćuje se turistički proizvod,
- ostvaruju se preduslovi da sezona dobije jasne obrise u vansezoni (proleće, jesen),
- pridonosi potpunijoj angažovanosti ljudi sa ruralnih prostora za očuvanje i obnovu izvornog ambijenta, tradicionalnog nasleđa u skladu sa održivim razvojem turizma,
- ujedinjuje prirodne, kulturološke, sociološke, demografske i proizvodne osobine pojedinog kraja u skladnu celinu,





- omogućuje proizvodnu diverzifikaciju, ekonomski razvoj, stvara nove vrednosti, nova zapošljavanja,
- omogućuje svakom vinaru prodaju vina i svojih proizvoda iz kuće, odnosno podruma; finansijsko blagostanje i zaradu nakon dugogodišnjeg marljivog rada,
- omogućuje vrlo brzo stvaranje vernog i stalnog gosta na osnovu tek nekoliko degustacija,
- podiže turistički imidž pojedine regije,
- revitalizacija sela i povratak kvalitetnijeg života u ruralni prostor.



# PRAVILNIK O VINSKIM PUTEVIMA SRBIJE



## Član 1.

U cilju unapređenja vinogradarsko-vinarske proizvodnje, kao i promocije srpskih vina donosi se Pravilnik o vinskim putevima Srbije kojim se uređuje:

- značenje vinskog puta,
- minimalni uslovi koje mora ispunjavati vinski put na teritoriji Republike Srbije,
- postupak proglašenja vinskog puta,
- dodatna ponuda na vinskom putu i
- uslovi pružanja usluga na vinskom putu.
- 



## Član 5.



Vinski put mora da ispunjava sledeće minimalne uslove:

- mora da prolazi kroz najmanje jedno vinogorje,
- mora da ima proizvodnju i ponudu vina, kao i ponudu drugih proizvoda od grožđa i vina,
- mora da ima najmanje 3 vinarije/podruma, koje nude usluge degustacije svog vina
- mora da ima najmanje jednu vinariju/podrum ili ugostiteljski objekat koji uz vino nudi i usluge pripremanja i usluživanja tradicionalne hrane i pića sa tog područja, kao i uslugu smeštaja.





## Član 7.

### Označavanje vinskog puta

- poseban znak za vinski put (logotip),
- putokazne oznake izrađene i postavljene u skladu s važećim propisima
- oznake ispred svakog objekta koji pruža uslugu na vinskom putu
- oznaku na samom objektu.





## Član 8.

Pored vinarija/podruma, na vinskom putu moraju biti obeleženi i:

- restorani i drugi objekti koji pružaju ugostiteljske usluge
- smeštajni kapaciteti
- drugi proizvođači hrane/pića (rakija, med, sir...)
- spomenici kulture,
- muzeji i galerije,
- spomenici/parkovi prirode.



## Član 12.



Vinski put može imati i dodatnu turističku ponudu kao što su: planinarenje, biciklizam, jahanje, hodanje, lov i ribolov, berba grožđa i drugo.

Kao ponuđači na vinskom putu mogu učestvovati i:

- proizvođači ostalih poljoprivrednih, prehrambenih i tradicionalnih proizvoda (sir, med, kolači...),
- proizvođači tradicionalnih rukotvorina i suvenira, ukoliko su od posebnog turističkog interesa vinorodnog kraja, a njihova delatnost i proizvodi doprinose raznovrsnosti ponude vinskog puta.





## Član 20.

- Proizvođači vina i proizvoda od vina koji svoje proizvode nude u sklopu vinskog puta moraju biti upisani u Registar srpskih proizvođača vina.

## Član 21.

- U sklopu Vinskog puta proizvođač može da nudi isključivo svoja vina i druge proizvode od grožđa i vina.

